

П Р И Л А В О К

Стоимость продуктов питания в Твери на 15 ноября 2011 года (в скобках указан рост/снижение цен в рублях по сравнению с 8 ноября 2011 года)

Наименование товара	Единица измерения	Стоимость на рынке «Локомотив» (привокзальная пл.)/рублей за единицу товара	Стоимость в супермаркете «Апельсин» (ул. Левитана)/рублей за единицу товара	Стоимость в гипермаркете «Карусель» (ул. Коминтерна) /рублей за единицу товара
Хлеб черный «Дарницкий» (Тверь)	1 шт.	21.00	17.80	17.19
Хлеб белый «Нарезной» (Тверь)	1 шт.	20.00	16.80	16.19
Картофель (свежий)	1 кг	11.00	8.90	9.90
Макароны «Макфа»	450 г	30.00	31.20	33.99
Свинина (окорок)	1 кг	220.00 (-10.00)	220.00 (-9.00)	260.00 (-17.00)
Огурцы	1 кг	99.00 (+14.00)	89.90 (-30.00)	54.90 (+23.4)
Помидоры	1 кг	109.00 (+29.00)	83.90 (+3.10)	122.90 (-40.7)
Яблоки «Голден»	1 кг	60.00	52.90 (-5.00)	57.50
Бананы	1 кг	32.00 (-3.00)	29.90 (-6.00)	29.90 (+4.90)
Мандарины	1 кг	65.00 (+5.00)	56.90 (-13.00)	55.90
Яйца куриные (первая категория)	1 десяток	35.00	37.50 (+2.20)	42.60 (+10.61)
Соль	1 кг	12.00	7.60	7.90 (+1.49)
Сахар	1 кг	35.00 (+5.00)	25.90	33.70 (+3.90)
Масло «Золотая семечка» (рафинированное)	1 л	69.00	65.90 (+2.60)	68.00
Молоко «Простоквашино» отборное пастеризованное 3,4%	1 л	40.00 (-4.00)	39.10 (-2.30)	39.00

За неделю снизились цены на мясо и молоко. Так, стоимость 1 кг свинины уменьшилась в среднем на 7,7% во всех анализируемых торговых предприятиях. Цена молока на рынке и в супермаркете снизилась на 10% и 5,8% соответственно. Кардинального снижения цен на другие продукты, за исключением специальных акций, не произошло.

О П Т И М А Л Ь Н Ы Е Р Е Ш Е Н И Я

Безопасность – прежде всего

Еженедельник «Афанасий-биржа» и европейский сотовый оператор Tele2 представляют рубрику «Оптимальные решения». Ее герои — предприниматели малого и среднего бизнеса. Сегодня наш гость — коммерческий директор ООО «АЛМАЗ КМ» Наталья МАНАЕВА

— Как известно, услуги безопасности всегда имели высокий спрос. Не случайно известный экономист Маслоу ставит потребность человека в безопасности на второе место после физиологических потребностей в сне и еде. Российский рынок охранных услуг за последние годы сделал уверенный шаг вперед. Появилось большое количество компаний, предлагающих разнообразные услуги — от сопровождения грузов до личной охраны. В то же время растет рынок товаров, так или иначе связанных с безопасностью и охранным бизнесом. Компания «Алмаз КМ» занимается установкой и наладкой любых сигнализаций, монтажом систем охранно-пожарной сигнализации, а также систем видеонаблюдения и контроля доступа в Твери и области. Сделав ставку на это направление бизнеса 5 лет назад, мы не прогадали, так как в последние годы многие предприниматели стали задумываться о безопасности своих офисов и магазинов. На мой взгляд, фактически только надежное и долговечное оборудование может спасти то или иное предприя-

тие от внештатных ситуаций. Кроме того, наша организация является структурным подразделением частного охранного предприятия «ОСА», которое возглавляет мой муж. Поэтому можно сказать, что это семейный бизнес. Таким образом, ЧОП обеспечивает охрану объектов и выезд группы быстрого реагирования в случае поступления сигнала тревоги, а мы являемся монтажной компанией, и в перечень наших задач входит установка и пусконаладка охранного оборудования. В деятельности нашей компании потребности и желания клиента — на первом месте. Мы стараемся подстроиться под клиентов с разным уровнем дохода и предложить как простые, так и сложные системы безопасности. Консультанты ООО «Алмаз КМ» сами выезжают к клиентам и подробно рассказывают об услугах нашей компании, причем бесплатно. Этот фактор также можно назвать одной из основ успешной деятельности нашей организации.

Нередко люди, обратившиеся к нам, не всегда четко представляют, какая сигнализация или система кон-



троля доступа им необходима. Вот почему для нас важно, чтобы наши сотрудники могли не только донести до клиента необходимую информацию, но и предложить максимально доступные и эффективные решения с учетом особенностей расположения его офиса, дома или квартиры. Такие же решения для малых и средних предприятий предлагает оператор сотовой связи Tele2: их тарифы для бизнеса просты, доступны и удобны в управлении. Поэтому у нас с Tele2 двустороннее сотрудничество: мы обеспечиваем безопасность их салонов продаж, а они, в свою очередь, предоставляют нашей компании качественную и доступную сотовую связь.

Телефон горячей линии 777-012.

ЧЕРНОЕ И БЕЛОЕ

В режиме ожидания

Жительнице Пролетарского района города Твери Екатерине Смирновой пришлось запастись терпением на долгих 30 дней. Девушка вышла очень красивую картину и хотела подарить ее своей подруге на день рождения. Чтобы сюрприз смотрелся более выигрышно, она решила оформить свое творение в багет. Для этого Екатерина обратилась в один из городских фотоцентров. Оплатила квитанцию, в которой была указана дата изготовления рамы. Но ни через положенные 10 дней, ни через две недели, ни через три заказа так и не выполнили. И только спустя месяц сообщили, что такого багета, который хотела клиентка, попросту нет, и предложили другой вариант. «В итоге заказ все-таки был выполнен, но сколько нервов мне это стоило», — говорит девушка. В наш еженедельник она позвонила, чтобы узнать, вправе ли фотоцентр задерживать заказы на столь длительный срок и может ли клиент рассчитывать на какие-либо скидки за причиненный моральный ущерб.

Ситуацию комментируют специалисты консультационного центра Управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Тверской области:

— Согласно ст. 28 ФЗ «Последствия нарушения исполнителем сроков выполнения работ (оказания услуг)» ФЗ «О защите прав потребителей», клиент вправе назначить новый срок выполнения заказа (в письменной форме), потребовать уменьшения цены за несвоевременное выполнение работы либо вообще отказать от данного заказа. Конечно, все это возможно лишь при условии, что в квитанции указан срок изготовления какого-либо изделия, в данном случае — багета. В противном случае правда вряд ли окажется на стороне клиента.

Больше чем игра

«Компьютерными играми уже никого не удивишь», — подумал житель Московского района Твери Алексей Тельнов и решил купить для своего племянника, к которому собирался поехать в гости, что-то необычное. Друзья посоветовали ему обратиться в магазин «ЯnewХит», который расположен на Медниковской, 24 напротив отеля «Оснабрюк». Как оказалось, он специализируется на продаже настольных игр. Продавец-консультант предложил Алексею несколько вариантов и объяснил правила каждой. Кроме того, ту или иную игру можно было опробовать прямо в магазине. В итоге мужчина выбрал, на его взгляд, одну из самых интересных — «Колонизаторы». Следует отметить, что за время своего существования эта игра стала лауреатом множества наград, в том числе завоевав в разные годы звания «Лучшая игра Германии», «Лучшая игра США» и «Лучшая игра России». Согласно инструкции, которая прилагалась к игре, игрокам предстояло выступать в роли первых поселенцев, осваивающих недавно открытый остров Катан. Несомненно, таким увлекательным подарком от дяди племянник остался доволен на все 100%.

В наш еженедельник Алексей позвонил, чтобы поблагодарить сотрудников магазина «ЯnewХит» за профессионализм в работе и внимательное отношение к пожеланиям своих клиентов.

1С-ГЭНДАЛЬФ

Развивай IT-бизнес на выгодных условиях!

Новые совместные продукты «1С» и Microsoft

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8» + «MICROSOFT OFFICE 2010 ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА»

Где можно приобрести программные продукты «1С»:

«Визард», (4822) 34-71-40

«ОМНИТЕК», (4822) 777-891

«Боцман», (4822) 42-17-48

«Бизнес-Алгоритмы», (4822) 68-01-17

«Компьютерные Бизнес Системы», (4822) 39-49-06

«Андреев Софт», (4822) 79-02-79

«СДД», (4822) 33-15-55

«АЛЬФА», (4822) 33-11-31

«Информационные решения», (4822) 5-777-59

«Автоматизированные бухгалтерские системы», (4822) 600-360

«Инфотек», (920) 177-15-02

«НАВИГАТОР», (4822) 68-02-26

«Тверь Ай Ти», (4822) 43-16-75

«Взлет Консалт», (4822) 35-11-66

«ИТ Спектр», (4822) 33-12-50

«Базис-Софт», (920) 180-71-13

НПЦ «Логика», (4822) 76-81-94

«Айрин-Аудит», (4822) 57-57-28

«Финансы и бухгалтер», (4822) 74-44-88

«ВЕРТ-автоматизация», (4822) 411-778

«Профи», (920) 693-40-76

«Априори», (4822) 600-300

«Индиго», (920) 153-00-45

«Интеллект-Сервис», (4822) 74-77-85

«Интеллект-Центр», (4822) 47-69-22

«Информационные технологии учета», (906) 55-03-725

«ИнфоСервис», (48251) 9-18-09

ИП Киреева В.В., (920) 154-84-59

ИП Кожевников Д.В., (48268) 2-17-77

ИП Колобаев А.Н., (4822) 600-300

«Компьютерный аудит», (48242) 3-68-28

«Мастер касс Т», (4822) 50-10-20

«ОКСи», (48251) 9-10-84

«ОлТрей», (4822) 75-10-33

«РЕД БОКС», (4822) 68-01-23

«Технологии бизнеса», (903) 69-48-173

«Тритон», (4822) 509-888

«Фаэтон», (4822) 34-5005

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8»

Microsoft Office 2010 для малого бизнеса

1С

Microsoft

УДОБНО – теперь прямо в Microsoft Office можно работать с данными «1С:Предприятия»

ВЫГОДНО – дешевле, чем покупать лицензии по отдельности

НАВСЕГДА – входящие в поставку лицензии на Microsoft Office не ограничены по сроку действия, дополнительная оплата для их продления не требуется

«1С-ГЭНДАЛЬФ» - региональный дистрибьютор фирмы «1С»

По вопросам приобретения ПП «1С» и партнерства в г. Тверь обращайтесь: Набережная Афанасия Никитина, 72, тел./факс: (4822) 52-00-48, 52-40-53, e-mail: zakaz-tver@1cgendalf.ru

www.1c-gendalf.ru

ФОНДОВЫЙ РЫНОК ВКЛАДЫ ИПОТЕКА ПЕНСИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ ЖИЛЬЕ СТРАХОВАНИЕ БЕЗОПАСНОСТЬ ТОВАРЫ СКИДКИ