

Холдинг МРСК развивает электросетевую инфраструктуру Тверской области

Договор дорожке денег

ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ

28 сентября 2011 года ОАО «Холдинг МРСК» и правительство Тверской области заключили соглашение по обеспечению надежного электроснабжения и созданию условий для технологического присоединения потребителей. Документ подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Шве́ц и губернатор Тверской области Андрей Шевелев.

Соглашение направлено на стимулирование строительства, реконструкции, технического перевооружения и надлежащей эксплуатации объектов распределительной электросетевой инфраструктуры филиала ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго».

Как отметил Николай Шве́ц, закрепление договоренностей, достигнутых в соглашении, — это серьезный прорыв во взаимодействии Холдинга МРСК, МРСК Центра и его филиала Тверьэнерго с руководством региона. «В лице нового руководства Тверской области Холдинг МРСК получил надежного партнера, в сотрудничестве с которым мы надеемся урегулировать существующие проблемные вопросы (в частности дебиторской задолженности, энергосбытовых



Соглашение по обеспечению надежного электроснабжения и созданию условий для технологического присоединения потребителей подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Шве́ц и губернатор Тверской области Андрей Шевелев.

компаний), и, уверен, продвинуться в решении вопросов составления и реализации схем и программ развития электроэнергетики региона, обеспечения качественного и надежного электроснабжения потребителей», — подчеркнул глава Холдинга МРСК.

— Экономическое и социальное развитие региона невозможно без устойчивого электросетевого комплекса, — отметил Андрей Шевелев. — Приветствуя намерения Холдинга МРСК по реализации масштабной инвести-

ционной программы на территории Тверской области, мы, со своей стороны, берем обязательства по обеспечению стопроцентной платы потребителей электроэнергии, а также по содействию энергетикам в случае возникновения форс-мажорных ситуаций.

В рамках сотрудничества правительство Тверской области намерено предпринять необходимые меры для пролонгации первого долгосрочного периода тарифного регулирования Тверьэнерго мето-

дом доходности инвестированного капитала (RAB-регулирование), а также по возмещению выпадающих доходов филиала, образованных в результате утверждения тарифных решений на 2010-2011 гг. с нарушением параметров RAB-регулирования. Власти региона готовы содействовать включению в тариф на передачу электроэнергии средств на возмещение кредитных ресурсов ОАО «МРСК Центра», а также выпадающих доходов Тверьэнерго от технологического присоеди-

нения льготных категорий потребителей.

Значительное внимание в соглашении уделено вопросам обеспечения стопроцентной оплаты услуг Тверьэнерго и ликвидации задолженности региональных энергосбытовых компаний. В частности, речь идет о содействии правительства Тверской области в обеспечении платы за электроэнергию со стороны различных групп потребителей (в том числе бюджетных), об организации штабов по безопасности электроснабжения для рассмотрения вопросов взаиморасчетов между субъектами электроэнергетики, а также об урегулировании спорных объемов и реструктуризации просроченной дебиторской задолженности сбытовых компаний.

Подписанный документ также призван способствовать консолидации распределительных электросетей

региона на базе Тверьэнерго. Стороны договорились о совместной разработке программы интеграции электросетевых активов, выявлении бесхозных сетей и принятии их на баланс Тверьэнерго.

ОАО «Холдинг МРСК», со своей стороны, будет способствовать обеспечению надежного и качественного электроснабжения потребителей Тверской области (в том числе во время осенне-зимнего периода), оперативно взаимодействовать с органами власти региона по вопросу аварийных ситуаций, участвовать в создании единого информационного центра по функционированию ТЭК и ЖКХ Тверской области, а также содействовать синхронизации ввода объектов Тверьэнерго, других участников рынка электроэнергетики.

Алексей СВИРСКИЙ

СПРАВОЧНО:

Инвестиционная программа филиала ОАО «МРСК Центра» — «Тверьэнерго» на 2011 год составляет 1,177 млрд руб., что предполагает ввод 4 МВА трансформаторной мощности и строительство 273 км линий электропередачи. Плановый объем расчистки просек воздушных линий электропередачи (ВЛ) в Тверской области в 2011 году составляет около 7 тыс. га (на сегодняшний день расчищено уже 5,5 тыс. га).

ОПТИМАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ

Клиент за клиентом

Еженедельник «Афанасий-биржа» и европейский сотовый оператор Tele2 представляют рубрику «Оптимальные решения». Ее герои — предприниматели малого и среднего бизнеса. Сегодня наш гость — директор ООО «Реамед» Вита ПИЕКАЛНИТС

— Современный отечественный рынок ортопедической продукции начал формироваться в 90-е годы прошлого века, когда впервые в Россию были завезены ортопедические изделия иностранных производителей. Но до сих пор он не отражает реальных потребностей жителей, особенно в Тверской области, где, как известно, уже давно наблюдается старение населения. А с возрастом у людей обостряются заболевания опорно-двигательного аппарата, и без специальных ортопедических изделий им просто не обойтись. Как и тем, кто, к примеру, пережил хирургическую операцию. Реализацией ортопедических товаров и занимается наше ООО «Реамед». Идея открыть подобную фирму возникла давно, а три года назад мне удалось превратить ее в жизнь, так как в Твери, несмотря на повышенный спрос, эта ниша была практически свободна. На данный момент в областном центре продажами данной группы товаров занимаются всего четыре компании, тогда как во многих других крупных городах их сотни. Что обеспечивает нашему бизнесу стабильность? Мы изначально решили создать не магазин, а салон, чтобы всегда находиться в прямом диалоге с покупателем. Главная задача — донести до наших клиентов максимально полную информацию о том, как с помощью специальных изделий можно предотвратить, а порой и вылечить хронические заболевания, например, ног и позвоночника. Интересы клиентов мы всегда ставим во главу угла, поэтому не только информируем их о новых предложениях, но и внимательно следим за ситуацией на



российском и зарубежном рынках, стараясь из огромного количества предложений выбрать только новые, наиболее качественные разработки. Но при этом мы придерживаемся широкого ценового диапазона, чтобы любой клиент, независимо от его уровня дохода, мог приобрести лучшие товары по приемлемой для него стоимости. Поэтому говорить о том, что для нас это просто бизнес, было бы неправильно. Да, это бизнес, но бизнес социально ответственный, то есть на первом месте — клиент и только потом прибыль. Именно благодаря такому отношению посетители салона рекомендуют «Реамед» своим близким, друзьям и знакомым, и число наших покупателей постоянно растет.

Аналогичный подход к своим клиентам демонстрирует Tele2 — их доступные цены, оперативное реагирование на потребности абонентов и высокое качество услуг являются главными причинами того, что ООО «Реамед» стало корпоративным клиентом этого оператора.



ООО «ТехноНИКОЛЬ» —
Строительные Системы™



SHINGLAS
 ГИБКАЯ ЧЕРЕПИЦА

Исполняем мечты!

8-800-200-05-65

www.shinglas.ru

Наши торговые партнеры:

ООО «ТехноНИКОЛЬ» - г. Тверь/
тел.: +7 (4822) 33-68-40; 33-68-44