

Сбыть или не сбыть

Для жителей Тверской области оказываются недоступными продукты местного производства

Сезон сбора урожая в самом разгаре, однако многие российские аграрии пока не торопятся освободить грядки: к осени рынки оказались уже переполнены сельхозпродукцией. Главным «донором» овощей в этом году стала Белоруссия, где кочаны и клубни в разы дешевле отечественных. От «овощной экспансии западного соседа» уже страдают Брянская, Смоленская и другие области: местные фермеры вынуждены оставлять свой урожай на полях.

В Верхневолжье обострилась ситуация с продажей картофеля. По словам председателя Тверского союза фермеров Светланы Максимовой, рынок сейчас наводнен воронежскими и тамбовскими клубнями, которые достаются перекупщикам по 5 рублей за 1 кг — ниже себестоимости тверской продукции.

При этом, помня о прошлом неурожайном годе,



За место на рынке тверским фермерам приходится платить 400-450 рублей в день. Это порой даже больше, чем их суточная выручка.

многие хозяйства увеличили посевные площади и сейчас столкнулись с переизбытком урожая. По данным регионального департамента по социально-экономическому развитию

села, к концу августа уже было убрано порядка 55 тыс. тонн. Тем временем возможностей для его реализации сейчас крайне мало: места на рынках заняты перекупщиками,

а самим фермерам бесплатные площадки если и предоставляются, то в единичных случаях. Чаще всего за право «накормить» земляков свежим и натуральным продуктом, на-

пример, в Твери, аграрию приходится платить 400-450 рублей за день торговли. Эта сумма сопоставима с дневной выручкой, а ведь еще необходимо хотя бы частично компенсировать затраты на транспортировку продукции, не говоря уже о расходах на ее производство.

Масла в огонь в этом году подлила еще и африканская чума свиней, которая фактически перекрыла фермерам самую короткую дорогу к покупателям: из-за карантина все лето не проводились традиционные ярмарки выходного дня — первая из них планируется только 10 сентября. Правда, подобные мероприятия пусть и помогут частично «разгрузить закрома», однако в корне проблему не решат. Прежде всего потому, что самый широкий канал сбыта продукции для тверских фермеров остается практически закрытым. Речь идет о закупках для государственных и муниципальных нужд, где из года в год выигрывают в основном перекупщики.

Как отмечает Светлана Максимова, победу в тендерах им обеспечивает не только более низкая цена, но и сам механизм госзакупки. Дело в том, что контракты заключаются сразу на широкий ассортимент продукции, и небольшим хозяйствам, которые специализируются, например, на выращивании того же картофеля, попросту нет смысла участвовать в торгах. Возникает парадокс: в тверские школы, больницы и детские сады поступают продукты из других регионов и стран, а местным фермерам остается довольствоваться несколькими выходными днями в году, чтобы продать хоть часть собранного урожая.

Тем временем проблема не осталась без внимания региональной власти. В частности, на днях заместитель председателя правительства Тверской области Владимир Мельников провел совещание с аграриями, в ходе которого наметились пути решения вопроса реализации сельхозпродукции.

Алла ВОЛОШИНА

Первоклассники особого внимания

1 сентября в тверскую школу №46 пришли пять первоклассников — выпускники детского сада для детей с ослабленным зрением. Впервые в Твери они будут учиться не в специализированной группе, а вместе с другими детьми

Такой учебный и социальный эксперимент был начат в рамках городской программы «Тверь — город равных возможностей», разрабо-

танной по инициативе депутатов Тверской городской думы. Совместное обучение, как считают специалисты, будет полезно всем. Ребята со слабым зрением, таким образом, быстрее начнут полноценную самостоятельную жизнь и адаптируются, а их одноклассники научатся быть толерантными к людям с особыми потребностями.

— Первоклассники с проблемным зрением тоже хотят

учиться не в специальной группе, а в обычном классе, сидеть за обычной партой, — отметила директор школы №46 Лариса Бабенко.

Конечно, слабовидящим детям все-таки нужны дополнительные условия, поэтому для каждого из них в школе будет организовано индивидуальное медико-педагогическое сопровождение. Осталось только решить вопрос с врачом: сейчас в

кабинете здоровья работает только медсестра.

Помимо учебы педагоги постараются найти ребятам и дополнительные занятия в музыкальных коллективах или спортивных секциях.

На торжественной линейке, посвященной Дню знаний, учеников школы №46 поздравил глава города Твери Владимир Бабишев. Он пожелал ребятам успехов и рассказал, что учиться они

будут в одной из лучших школ областного центра. В этом году на выделенные администрацией Твери 16 млн рублей в здании сделали ремонт, провели реконструкцию тепловых сетей, поменяли окна, построили новый забор, подъезды к школе оборудовали дорожными знаками и разметкой.

Глава города отметил, что учреждения образования примут активное участие в

программе «Тверь — город равных возможностей». Уже сейчас на базе 12-й гимназии работает центр дистанционного обучения детей с ограниченными возможностями, в детских садах открыты 4 группы на 25 мест для totally слепых и глухих детей, а также ребят с нарушением интеллекта и речи. Кроме того, до конца года в ряде школ появятся пандусы.

Катерина РЫЖОВА

Табаку закон написан

Окончание.

Начало на стр. 1.

И в доказательство приводят цифры: через две недели после того, как японское правительство в 2010 году подняло налог на табачные изделия, объем продаж препарата Chantix, помогающего избавиться от никотиновой зависимости, вырос с 70 до 450 тыс. стартовых пакетов в месяц.

В финансовом выражении — со 168 млн до более чем 1 млрд долларов в год. Кроме того, большинство медицинских фондов также финансируются фармацевтическими корпорациями. Подтверждением тому может служить скандал с электронными сигаретами. Медицинское сообщество обвинило Росздравнадзор в том, что он зарегистрировал их без соответствующих медицинских испытаний, а Росздравнадзор заявил, что врачи куплены фармкомпаниями, продающими антиникотиновые пластыри.

Как и ожидалось, недовольны законопроект и произ-

водители табачных изделий, которые говорят «ущемление прав курящего населения стран», а подразумевают потерю прибыли. Также табачников «беспокоят» холодные климатические условия в России — а вдруг курильщики заболеют, если будут выходить на улицу? Впрочем, многие их коллеги по табачному цеху смотрят на документ более оптимистично. Да, цены на сигареты значительно повысятся, но потребители как покупали, так и будут покупать. Единственное значимое следствие повышения цен — это то, что средние и дорогие бренды приблизятся друг к другу по стоимости. Тотальный запрет на рекламу приведет к тому, что компании не смогут выводить на рынок новую продукцию, значит, будут делать ставки на самые сильные существующие марки и бренды, как это происходит в Европе. Табу на выкладывание товара в торговых помещениях действует во многих странах, но

на продажах это существенно не отражается, так как люди обычно заранее знают, за какими сигаретами идут. Кафе и ресторанам, как показывает опыт, запрет на курение тоже не вредит — выручка от этого не падает. А иногда даже растет за счет того, что посетители начинают проводить с детьми и задерживаются подольше, поскольку в зале с чистым воздухом сидеть приятнее.

Довольно большое число протестов вызывает запрет на продажу табачных изделий в торговых объектах площадью менее 50 кв. м. Проще говоря, в ларьках и павильонах, на которые сейчас приходится 40-45% продаж сигарет. Для малого торгового бизнеса, которому уже запретили торговать алкоголем и приравненным к нему пивом, очередной передел рынка в пользу сетей означает смерть. В этом месте стоит опять вспомнить, что от болезней, связанных с курением, в год умирает 400 тыс. человек.

И они уже не воскреснут. Тогда как предприниматель на то и предприниматель, чтобы уметь предпринимать столько раз, сколько нужно для того, чтобы бизнес жил. Почему бы, например, не сменить табачные ряды на какой-то другой товар, имеющий устойчивый спрос? Или взять на себя свойственную настоящему бизнесмену смелость и вообще перестроить свою деятельность: не покупать и перепродавать, а производить — незанятых ниш в Тверской области масса. Да и в занятых можно конкурировать успешно. Достаточно привести в пример из ДК, сразив конкурентов буквально наповал.

Еще одним минусом законопроекта эксперты считают то, что многочисленные зап-

реты приведут к возврату нелегальной торговли с рук и из-под прилавка. И развитию подпольного потребительского рынка, куда придет табак за пределами низкого качества. А из-за высоких цен на сигареты многие люди снова начнут выращивать самосад. А где самосад, там и конопля. У оппонентов и на это есть свой ответ: например, в Польше после увеличения акцизов нелегальное производство табака увеличилось лишь на два процента. К тому же всю розничную торговлю сигарет в России «курируют» всего две крупные компании, которым нет никакого резона уходить из легального бизнеса. И почему сразу конопля? Может быть, рядом с самосадом народ посадит картошку, а там, глядишь, войдет во вкус и лен посее.

Но сколько бы эксперты ни спорили, а народ не против. Об этом говорит и общественная поддержка любых анти табачных мер, которая с 2007 года не падала в России

ниже 80%, и начало нынешнего обсуждения. Тем более что благодаря уже принятым мерам число курящих россиян снизилось на 7% по сравнению с 2009 годом. И еще 60% от общего числа курильщиков хотели бы избавиться от вредной привычки, но не могут в силу обстоятельств. К примеру, курят их родственники, коллеги по работе, друзья. Но, как говорится, дружба дружбой, а табачок врозь. В случае подорожания сигарет, по данным ВЦИОМ, бросить курить готов 21% россиян, а еще 23% планируют курить меньше.

Насчет количества «жести» в новом законопроект тоже можно поспорить — подобные анти табачные ограничения уже действуют во Франции, Норвегии, Финляндии, Литве, Великобритании, Австрии, в некоторых штатах Америки и в Казахстане. А в Исландии сигареты вообще продают только по рецептам в аптеке.

Татьяна СМЕЛКОВА