

СВОЕ ДЕЛО



Для предпринимателя кризис и его последствия — это не только борьба за выживание, но и новые перспективы. О том, какие возможности открываются в это непростое время перед малым и средним бизнесом Тверской области, рассказывает специальный проект еженедельника «Афанасий-биржа».

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

«Бойтесь — не делайте, а делаете — не бойтесь»

— Полностью согласен с этим лозунгом, прозвучавшим вчера на круглом столе из уст одного из тверских предпринимателей. Я принимал участие в дискуссии «Горячие вопросы от бизнеса» по приглашению Натальи Львовны Лябыниной — руководителя регионального отделения общественной организации предпринимателей «ОПОРА России». Благодарен всем участникам за действительно горячие вопросы.

Так уж у нас повелось, что малый бизнес всегда проверяется на прочность. Послабления, некие бонусы с одной стороны тут же компенсируются проблемами с другой. И, к сожалению, есть такой парадокс: российскому предпринимательству сложно продвигать свои интересы, несмотря на то что от стабильности этого сектора экономики зависит каждый из нас. У предпринимателей мы покупаем продукты и одежду. Город парализовало бы, если бы однажды на рейс не выехали маршрутки. И коммунальных проблем у нас име-



Сергей АРИСТОВ, начальник департамента экономики Тверской области

лось бы намного больше, если бы малые предприятия не пришли в сферу ЖКХ. Для всех нас огромное счастье, что малый бизнес в Тверской области цивилизованно занимается именно своим делом, а не социальным шантажом.

Но эксплуатировать эту профессиональную и гражданскую позицию, конечно, нельзя. Голос предпринимателя должен серьезно восприниматься властью на всех уровнях. И прежде всего — на муниципальном. Считаю верхом не-

компетентности и даже профнепригодностью попытки некоторых глав поселений противостоять выкупу предпринимателями арендуемых помещений. Надо понимать, что выгода здесь взаимна: поселение в сжатое время получает средства, значительно превышающие доходы от аренды, а представитель бизнеса — материальную базу для развития. Выигрывают трудоустроенные люди и, в целом, экономика региона.

На областном уровне, советуясь с общественными организациями предпринимателей, мы практически каждый год вводим дополнительные меры поддержки. Появились бизнес-инкубаторы, сеть деловых информационных центров, различные виды субсидий, льготные займы и поручительства по кредитным и лизинговым договорам. До конца года внесем в программу поддержки предпринимательства новые субсидии для предприятий, внедряющих энергосберегающие технологии, занимающихся экспортом продукции и

коммерциализацией научных разработок. При этом областная власть продолжает вовлекать бизнес-сообщество в различные федеральные программы, расширяя рынки сбыта, помогая модернизировать производство, в том числе — за счет финансирования из федерального бюджета.

Считаю, что за последние годы в малом бизнесе изменилось многое. Именно консолидированная позиция бизнес-сообщества, активная роль каждого предпринимателя позволяют «малышам» системно развиваться, получать необходимую государственную помощь и защиту. Но представители малого бизнеса должны активнее работать в общественном секторе. Со своей стороны, я такую возможность гарантирую. Сразу же после заседания круглого стола я дал поручение расширить представительство предпринимателей в координационном совете по развитию малого и среднего предпринимательства и в межведомственной комиссии по устранению административных барьеров.

КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Сервис на высоких скоростях



Тимофей МОХОВ, управляющий по корпоративному бизнесу Пробизнесбанка в Твери:

— Я хочу, чтобы изменилась культура потребления банковских услуг бизнесом. Ведь банк может предложить гораздо больше, чем финансирование и расчетно-кассовое обслуживание.

— Тимофей Алексеевич, банк для бизнеса — на ваш взгляд, какой он должен быть?

— Банк для бизнеса — это организация, которая готова решать проблемы клиента. Пробизнесбанк старается работать именно так. Наша цель — не выдать предпринятию кредит и затем просто считать полученный комиссионный доход, мы настроены на выстраивание долгосрочных отношений с нашими клиентами. В Твери мы предлагаем услуги, необходимые предприятиям для развития: РКО, кредиты, овердрафты, дистанционное банковское обслуживание, депозиты и широкую линейку гарантий и аккредитивов. При разработке новых продуктов мы ориентируемся на потребности наших клиентов и при необходимости готовы вводить новые услуги. Но сегодня наш приоритет — не расширение продуктового предложения, а улучшение условий обслуживания. В наших от-

делениях нет очередей, с клиентами всегда работает персональный менеджер.

— Почему вы посоветовали бы владельцам бизнеса взять кредит именно в Пробизнесбанке?

— Если говорить о преимуществах Пробизнесбанка, то это — стабильный банк, уже 10 лет кредитующий корпоративных клиентов, сегодня их уже более 33 тысячи.

У нас хорошие условия финансирования бизнеса, предварительное решение по кредиту мы принимаем за 1 день, в залог могут быть приняты товары, находящиеся в обороте. Кстати, говоря о финансировании, хотел бы добавить, что, обращаясь в банк за кредитом, нужно следовать простым правилам: еще на этапе переговоров обязательно узнать эффективную ставку, попросить подробно расписать, из чего будут складываться платежи. Убедитесь, что в банке нет скрытых

комиссий. Процесс взаимодействия клиента и банка должен быть прозрачным и приятным.

— Проводит ли Пробизнесбанк работу по повышению доступности кредитов бизнесу?

— Мы постоянно следим за изменениями на рынке и корректируем в соответствии с рыночными тенденциями свое предложение, практикуем беззалоговое кредитование. Клиенты с положительной кредитной историей в банке, безусловно, могут рассчитывать на лучшие условия финансирования.

— Кредитует ли бизнес, Пробизнесбанк имеет какие-либо отраслевые предпочтения?

— На практике большая часть кредитов предоставляется предприятиям сферы оптовой и розничной торговли, производства и сферы услуг, в том числе и строительному сектору, с годовой выручкой от 50 млн рублей для пополнения оборотных средств.

Жестких ограничений на кредитование предприятий какой-либо отрасли нет. Мы ориентируемся в первую очередь не на отрасль, а на конкретный бизнес, его лидеров, историю, состояние и перспективы.

Продолжение интервью читайте в следующих номерах.

ОАО АКБ «Пробизнесбанк», г. Тверь, ул. Крылова, 22. Тел. (4822) 37-07-01.

Реклама. Лицензия Банка России №2412.

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР

Связь будет прервана

Прокуратура Тверской области объявила войну телефонным мошенникам

На днях один из крупнейших операторов сотовой связи сообщил о появлении нового вида телефонного мошенничества. Абонентам компании приходили sms, в которых сообщалось, что с банковской карты владельца телефона вот-вот будут переведены деньги. Перезвонив на указанный в sms якобы информационный номер, абонент получал инструкцию от «службы финансового контроля». Злоумышленники заверяли звонившего, что он может лишиться своих денег из-за сбоя в системе, с которым будет разбираться «служба безопасности банка». Для того чтобы избежать перевода средств, необходимо отправиться к банкомату, перезвонить снова и выполнить несколько действий с пластиковой картой под диктовку мнимого сотрудника банка.

В Тверской области подобных схем мошенничества пока не было выявлено. Зато других — сколько угодно. В частности, аферисты представляются и сотрудниками службы технической поддержки — мол, нужно перенастроить телефон на новые параметры, а для этого набрать определенную комбинацию цифр. Или, например, от лица «крупной компании» сообщают о выигрыше приза или новой акции. Еще один вариант — на экране компьютера появляется рекламный баннер, убрать который можно, отправив sms на платный номер — правда, после

списания денег со счета навязчивая реклама никуда не исчезает. По-прежнему мошенники прикидываются и родственниками абонентов: дескать, попали в беду, нужны деньги. Об этих и других схемах обогащения уже не раз писал наш еженедельник. Тем не менее, число афер, а с ним и количество обманутых граждан в Тверской области растет. Самое печальное, что жертвами злоумышленников чаще всего становятся пожилые люди, которые отдают преступникам последние сбережения.

Но скоро сладкая жизнь у мобильных мошенников закончится. Как нам сообщил заместитель прокурора Тверской области Сергей Савенков, в Верхневолжье будут применяться новые способы борьбы с телефонными аферистами. Какие конкретно — пока держится в секрете, но уже сейчас понятно, что шансов остаться безнака-



занными у преступников почти не останется. Подобные методы борьбы уже были апробированы в столичном регионе, где сотрудники прокуратуры, милиции и ФСБ, объединив усилия, задержали сразу несколько преступных групп. По словам Сергея Савенкова, после того как мошенники получили реальные сроки — в среднем, 7 лет лишения свободы — мобильные аферы в Москве фактически прекратились. Тем не менее, как отметил Сергей Николаевич, главное, чтобы сами граждане не теряли бдительности.

Елена ЛАЗУТКИНА