

Факторинг – антикризисный двигатель торговли

В условиях финансового кризиса факторинг — единственный источник финансирования оборотного капитала для тысяч компаний, осуществляющих поставки товаров и услуг с отсрочкой платежа. Использование факторинга сегодня — это переход компаний от стратегии выживания к стратегии развития.

Факторинг исторически тесно связан с торговлей. Первая в мире факторинговая организация — House of Factors, созданная в Великобритании три века назад, финансировала торговцев сукном, поставивших свои товары с отсрочкой платежа. Сегодня в России на долю торговли приходится до 80% оборота по факторингу.

Факторинг — это комплексная услуга, в которую помимо финансирования под уступку денежного требования входят управление дебиторской задолженностью, информационно-аналитическое обеспечение и консалтинг.

Схема факторинга проста. Продавец предоставляет банку-фактору договор купли-продажи, сведения о контрагенте и подписанное покупателем уведомление об уступке права требования. В момент осуществления поставки товаров продавец передает банку отгрузочные документы, а фактор выплачивает ему финансирование в размере до 90% от суммы поставки. Покупатель по истечении оговоренного срока перечисляет банку сумму по поставкам, которая, за вычетом комиссии и ранее предоставленного финансирования, переводится клиенту.

Лучше, чем кредит

Факторинг — альтернатива дорогим и подчас недоступным кредитам-овердрафтам и одновременно эффективный инструмент управления оборотными средствами в торгово-заку-

почной деятельности. В отличие от кредита факторинг не требует залогового обеспечения, не имеет ограничений по размеру финансирования и не зависит от объемов уже полученных предприятием ссуд. Кроме того, важным преимуществом факторинга для поставщиков является и то, что банк в рамках услуги по административному управлению дебиторской задолженностью берет на себя трудоемкую работу, связанную со сбором платежей и контролем платежной дисциплины покупателей. То есть выступает на стороне поставщика в случае, если покупатель задерживает оплату товара по истечении периода отсрочки.

С чего начать работу по факторингу?

Факторинг для вашей компании — это механизм предотвращения кассовых разрывов, ускорения инкассации выручки, увеличения торгового и финансового оборота.

Для начала руководитель — финансовый директор компании должен понять, нужен ли ему факторинг в принципе. Факторинг не применим для разовых сделок, значит, поставки в адрес покупателей должны осуществляться по бессрочному или долгосрочному договору в течение длительного времени (год и более). Поставки должны осуществляться регулярно с оплатой по безналичному расчету и на условиях отсрочки платежа. Отсрочка не должна превышать 120 дней, в идеале — до 60 дней.

Шаг второй — выбор дебиторов, в адрес которых будут осуществляться поставки с факторинговым финансированием. Если дебитор-покупатель традици-

онно задерживает оплату, банк вряд ли согласится финансировать поставки в его адрес, а если согласится, ставка будет выше рыночной.

Шаг третий — выбор банка, установление лимита и ставки тарифа, заключение договора. Наши специалисты будут запрашивать отчетность вашей компании, ваших покупателей, будут просить подписать уведомления об уступке права денежного требования, возможно, поручительства акционеров. Мы оцениваем дебитора в связке с поставщиком, смотрим на обороты, на движение средств по 76-му счету за период, анализируем его финансовые операции с другими поставщиками на факторинге. Чем глубже банк вникает в ваш бизнес, тем больше шансов получить от факторинга в этом банке максимальный экономический эффект. Заключение договора факторинга нужно именно с такими людьми.

Заключение договора и установление лимита финансирования похожи на защиту диплома в институте и занимает от двух до четырех недель. Банк запрашивает стандартный пакет документов, свои заключения по компании пишут аналитики и служба безопасности, менеджер, отвечающий за компанию в банке, готовит предложение по лимиту. На основании этой информации собирается внутренний комитет, который определяет лимит. Если лимит устраивает компанию, заключается договор и начинается финансирование. Клиент переводит расчеты на специализированный факторинговый счет в нашем банке. Это гарантия прозрачности торговых сделок, которые мы финансируем.

Сергей СОЛОВЬЕВ,
начальник отдела факторинга
Тверского филиала Промсвязьбанка

Тарифы стремятся к нулю

Чем ближе конец года, тем больше потребителей волнует вопрос о росте тарифов на электроэнергию, тепло и другие жизненно необходимые услуги. И кризисные явления в экономике лишь усиливают это волнение.

О том, какими будут тарифы в 2010 году, мы беседуем с и.о. руководителя Региональной энергетической комиссии Алексеем ШЕИНЫМ

— Алексей Викторович, сейчас кампания по утверждению тарифов на следующий год в самом разгаре. Федеральной службой по тарифам озвучены их предельные уровни, и уже понятно, в каком диапазоне предстоит действовать Региональным энергетическим комиссиям. Какого роста стоимости электроэнергии стоит ожидать населению Тверской области?

— Предельные тарифы действительно озвучены, но, подчеркну, что это лишь некий ориентир, весьма отличающийся от уровня тарифов, которые в итоге будут приняты в области. Например, по теплу обозначен только средний максимальный рост тарифа по области. По электричеству ФСТ дает как минимум, так и максимум, но и тут ситуация достаточно неоднозначная. В первом проекте приказа ФСТ, который вышел в сентябре, был установлен предельный уровень роста тарифа по электроэнергии — более 30%. Выступая на коллегии ФСТ, я отметил, что в 2009 году у нас рост тарифа был достаточно большим. Утверждая его, мы рассчитывали на инвестпрограммы, которые принесут много всего хорошего, но пока мы этого, увы, не увидели. Получается, что потребители свои обязательства по отношению к энергетикам выполнили, честно рассчитываясь за электроэнергию по установленному тарифу, а новых подстанций в большом количестве по области как-то не наблюдается. Мы, конечно, понимаем, что процентов на 70 это произошло не по вине «Тверьэнерго» — существует масса объективных причин. Но какое до этого дело потребителю? Это все равно если бы он полностью выплатил аванс за машину, а ему начали говорить: у нас тут сложности, поставщик обманул, автовоз на скользкой дороге перевернулся и так далее. Здесь такая же история. В итоге в ФСТ прошло еще несколько совещаний, после которых были предложены совершенно иные предельные тарифы: минимальный — 4,5%, максимальный +1,5%.

— Если нижняя планка — 4,5%, можно ожидать, что тариф на электроэнергию будет ниже, чем в текущем году?

— Только теоретически, поскольку в приказе есть две сноски: согласно первой, в тарифе должны быть дополнительно учтены параметры RAB-регулирования, а вторая гласит, что инвестиционные программы, утвержденные в установленном правительством порядке, будут включаться в тариф сверх установленного предела без согласования с ФСТ. Что касается RAB-регулирования, то для всех очевидно, что методику надо корректировать. Тверская область является пилотным регионом по внедрению этой методики. Следовательно, как раз мы и должны выявить все недостатки метода, чтобы в перспективе, когда вся страна перейдет на такое тарифное регулирование, система работала четко. Мы направили в ФСТ массу предложений, которые, надеемся, будут учтены, и в итоге мы сможем фор-

мировать региональный тариф на базе усовершенствованной методики RAB-регулирования. Подход к тарифу такой: мы анализируем, какие работы были оплачены в 2008 и 2009 годах, но не выполнены, вычитаем их стоимость из тарифа и в итоге выходим на минимальный рост от 0 до 1,5%, а затем уже принимаем во внимание параметры по RABу, который, несмотря на отдельные острые углы, все же необходимо защитить, представить на суд общественности, и прочие составляющие тарифа и получаем рост тарифа в любом случае намного более низкий, чем на 2009 год. Конечно, ситуация с сетевым хозяйством сложная: износ самый большой,

крупных потребителей нет, 60% территории области находится в зоне недостаточных мощностей. И если мы хотим, чтобы жители региона могли пользоваться электроэнергией и аварийность не возростала, надо сохранять RAB-регулирование и инвестпрограммы. Только все планы должны быть прозрачными, а выполненные работы иметь очевидный результат — снижение отключений, повышение надежности электроснабжения. И чтобы ни у кого не возникало ощущение, что, войдя в RAB, мы просто на три года обеспечили стабильную и финансово обеспеченную жизнь энергетикам. Цели у этого метода другие — кардинальное улучшение ситуации в сетевом комплексе.

— Кто и как контролирует ход инвестиционных вложений? И насколько в этом может поучаствовать потребитель, который, собственно, и является инвестором?

Главное, о чем сегодня стоит позаботиться промышленным потребителям, это установка приборов учета, позволяющих фиксировать почасовой расход электроэнергии, — без них в 2010 году потребитель автоматически попадет в группу с самой высокой стоимостью электроэнергии.

— Отчеты о выполнении работ ежеквартально поступают в РЭК, и у нас есть возможность учитывать это при работе над тарифом. Кроме того, мы выезжаем непосредственно на объекты, но делаем это в последующий отчетный период. То есть сейчас мы проверяем объекты 2008 года. Эта информация озвучивается на заседаниях рабочих групп, в состав которых входят представители администраций, Заксобрания, Общественной палаты.

— По действующему законодательству подключение к электроснабжению частного дома обходится потребителю в 550 рублей. При этом энергетики не вправе отказать человеку, ссылаясь на отсутствие мощностей и

— По действующему законодательству подключение к электроснабжению частного дома обходится потребителю в 550 рублей. При этом энергетики не вправе отказать человеку, ссылаясь на отсутствие мощностей и

Факторинг

Не сбавляйте обороты!

Выбирайте факторинг от лидера рынка!

(4822) 799 791

г. Тверь, ул. Новоторжская, д.22 А

e-mail: soloviev@tver.psbank.ru
www.psbank.ru



Промсвязьбанк



Алексей ШЕИН, и.о. руководителя Региональной энергетической комиссии:

— Наш подход однозначен: рост тарифов на электрическую и тепловую энергию на предстоящий период в любом случае будет более низким, чем в 2009 году.

даже линий электропередачи.

— Совершенно верно. Законом предусмотрено, что этот порядок действует, если расстояние от опоры действующей линии до ввода в дом не превышает в сельской местности 500 м, в городе — 300 м. Объективно говоря, реальные затраты энергетиков на такое подключение зачастую гораздо выше. И компенсация этих затрат закладывается в тариф, но это несущественное повышение.

— Если говорить о промышленных потребителях Тверской области, то 2009 год для них оказался излишне щедр на неожиданности. Что ожидает их в предстоящем году?

— В двух словах об июльских, как вы говорите, неожиданностях. При утверждении тарифов на 2009 год РЭК Тверской области, пытаясь сгладить резкое увеличение для некоторых потребителей стоимости электроэнергии из-за влияния ЧЧИМ (числа часов используемой мощности), сделала в приказе оговорку, согласно которой потребители могли рассчитывать по средневзвешенному тарифу. Однако ФСТ признала такой подход незаконным, и в итоге с 1 июля вступил в силу приказ без оговорки, что и обеспечило скачок в тарифе для промышленных потребителей. Одновременно с этим с 1 июля с 30 до 50% выросла доля энергии, покупаемой по нерегулируемым ценам, что тоже привело к увеличению расходов на электроэнергию. Теперь относительно перспектив: с 1 января доля электро-

энергии, которая для промышленных потребителей будет приобретаться по нерегулируемым ценам, увеличивается до 70%, а к 2011 году она и вовсе достигнет 100%. Так что с этой точки зрения возможны как рост расходов юридических лиц на электроэнергию, так и снижение, поскольку рыночная цена может отличаться от регулируемой как в одну, так и в другую сторону.

Что касается ЧЧИМ, то со дня на день мы ждем от ФСТ новую методику, в которой меняется очень многое. Но, пожалуй, главное, о чем сегодня стоит позаботиться промышленным потребителям, — это установка приборов учета, позволяющих фиксировать почасовой расход электроэнергии, поскольку без них потребитель автоматически попадает в группу с самой высокой стоимостью электроэнергии. И в общем-то речь не идет об установке дорогостоящих систем АСКУЭ — в большинстве случаев достаточно просто диапазонного счетчика. Уверен, что сбытовая компания, с которой работает потребитель, готова помочь и определиться с устанавливаемыми приборами, и просчитать, какой тариф ему более выгоден. Ведь сбытовые компании по большому счету не заинтересованы в высокой стоимости электроэнергии. Они получают фиксированную надбавку, а чем выше стоимость, тем ниже собираемость платежей.

— При этом, насколько мне известно, предполагается, что ЧЧИМ будет рассчитываться ежемесячно, стоимость электро-

энергии на рынке меняется постоянно, и получается, что предприятие или организация сегодня не в состоянии даже приблизительно спрогнозировать, какую сумму надо предусмотреть в своем бюджете на оплату электроэнергии?

— Спрогнозировать можно, но не столь точно, как многим хотелось бы, а в рамках определенного коридора, поскольку отклонения по нерегулируемым ценам бывают достаточно большими: 20-30 копеек в ту или другую сторону — дело обычное. Но в данном случае Региональная энергетическая комиссия на эту ситуацию никоим образом повлиять не может.

— Алексей Викторович, в последнее время наметилась тенденция к сокращению числа электросетевых компаний. Более того, идет речь о создании единой компании, которая бы объединяла весь сетевой комплекс. Как вы к этому относитесь и насколько это повлияет на тариф и надежность электроснабжения?

— Такая тенденция действительно есть: у нас было около 70 сетевых компаний, сейчас их менее 50, до конца следующего года, возможно, останется каких-нибудь полтора десятка. Этот процесс инициирован самими энергетиками. Я отношусь к такой интеграции положительно, поскольку уверен, что таким образом можно обеспечить реальную экономию на издержках и повысить надежность электроснабжения. Если происходит сбой, крупная компания может использовать свой

резервный фонд, перераспределить средства и людей и быстро восстановить электроснабжение. А мелкая компания у которой сгорел единственный трансформатор, что может гарантировать? Потребители от ухода с рынка слишком мелких электросетевых компаний, безусловно, выиграют, но мы против того, чтобы вмешиваться в деятельность хозяйствующих субъектов и загонять всех сетевиков в общую компанию административными мерами.

— А какие у нас перспективы по тарифу на тепло?

— Однозначно могу сказать только одно: рост будет существенно ниже, чем в 2009 году. Во всех муниципальных образованияах он будет абсолютно разным — в зависимости от энергоснабжающей организации. Но общий подход таков: отталкиваемся от того, что рост должен быть нулевым, а дальше учитываем те инвестиционные программы, где строится действительно что-то существенное. Мы рассматриваем все затраты, которые можно сократить и применяем к ним коэффициент 0,9, то есть на 10% ниже уровня 2009 года. Но, к сожалению, есть объективные причины, которые приводят к росту тарифа на тепло — стоимость топлива: газ подорожает на 26%, а доля топлива в себестоимости тепла — порядка 50%.

— Когда будут утверждены и опубликованы тарифы?

— Максимум — в декабре.

Наталья КОЗЛОВСКАЯ

Где границы дорог

Заборы и рекламные щиты, дома и магазины на обочинах дорог Тверской области вполне привычны глазу водителей. Однако некоторые из этих объектов могут стать реальной опасностью на их пути. О том, какие постройки на дорогах региона являются легальными, а какие — несанкционированными и как они контролируются, в рамках совместного проекта еженедельника «Афанасий-биржа» и Дорожно-строительной ассоциации Тверской области расскажет юрист организации Ирина ВУЙМИНА

— В соответствии со статьей 3 Федерального закона от 08.11.2007 №257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» автомобильная дорога является объектом транспортной инфраструктуры, предназначенным для движения



Ирина ВУЙМИНА, начальник юридического отдела Дорожно-строительной ассоциации Тверской области

транспортных средств. Этот объект включает в себя земельные участки в границах полосы отвода автодороги и расположенные на них или под ними конструктивные элементы (дорожное полотно, дорожное покрытие и подобные элементы), а также дорожные сооружения, являющиеся ее технологической частью (дорожные знаки, ограждения, светофоры, остановочные пункты, объекты освещения, пешеходные дорожки и так далее).

При этом закон запрещает размещение в границах полосы отвода автодороги зданий, строений, сооружений и других объектов, не предназначенных для обслуживания дороги, ее строительства, реконструкции, капитального ремонта, ремонта и содержания и не относящихся к объектам дорожного сервиса. Все прочие конструкции, в том числе жилые дома, торговые точки, заборы, рекламные щиты и так далее, могут быть установлены только с письменного согласия владельца автомобильной дороги: если это федеральная дорога то Федерального дорожного агентства, если региональная — ГУ «Дирекция территориального дорожного фонда Тверской области», если же муниципальная — местной администрации. Для того чтобы получить разрешение, достаточно направить письменное обращение в адрес владельца автодороги. Если проверка с его стороны покажет, что планируемая постройка не создаст угрозу безопасности дорожного движения, она получит право на существование.

Однако, как показывает практика, немногие жители Тверской области, как, впрочем, и других регионов России, не запрашивают разрешения на строительство таких объектов. А без соответствующей проверки специалистов никто не может гарантировать того, что постройка окажется в полной мере легальной, то есть не попадет в границы полосы отвода автодороги. И в этом случае владелец дороги может встать на защиту своих прав, проверить соответствие сооружения всем нормам и потребовать от инициатора самовольного строительства устранения нарушения.

И вот свежий пример. Недавно с целью устранить подобное нарушение в Тверской области ГУ «Дирекция ТДФ», как балансодержатель территориальных автомобильных дорог общего пользования, направило иск в один из районных судов региона: житель деревни самовольно построил забор на расстоянии всего 0,8-2 м от кромки асфальтобетонного покрытия, то есть непосредственно в теле автомобильной дороги. Поскольку эта постройка создает угрозу безопасности дорожного движения, она подлежит сносу за счет установившего ее лица. Аналогичным действиям подвергаются все несанкционированные придорожные сооружения, если они нарушают действующее законодательство и становятся опасными для жизни и здоровья людей.